



### Unsere Ausbildungsstruktur



### Inhalte der Ausbildung

Die Grundlagen des NLP: theoretische Grundlagen, Entstehung und Geschichte des NLP

Grundlagen gelungener beruflicher Kommunikation: systematischer Aufbau von Vertrauen und Kontakt, Optimierung der Wahrnehmung, verbale und nonverbale Signale erkennen und anwenden, Umgang mit unterschiedlichem Statusverhalten

Die richtigen Fragen stellen: Auftragsklärung mit dem Präzisionsmodell

Persönliche Ziele setzen und erreichen: wohlformulierte Ziele - positive und sinnvolle Zielbestimmung, Zielfindung und -arten

Instrumente und Werkzeuge gelungener Kommunikation: aktiv innere Zustände gestalten, Ressourcen- und Selbstmanagement

### Trainer



Alexander Wörsinger

### Motto

„Greif nach den Sternen und bleibe mit den Füßen auf dem Teppich.“ (Theodore Roosevelt)

### Qualifikationen

- NLP-Lehrtrainer und NLP-Coach (DVNLP)
- Jahres-Curriculum Systemische Transaktionsanalyse (Profession)
- Sales-Coach-Ausbildung (Dr. Spreiter)
- Themenzentrierte Interaktion (Dr. Hausmann)
- Trainerausbildung (Dresdner Bank)
- Bankkaufmann (IHK)
- Stellv. Personalleiter und Leiter Berufsausbildung einer Privatbank

### Termine

Kurs	Datum	Seminarort
Grundlagenseminar (GBC13-11)	23.09. - 25.09.11	Hamburg
Grundlagenseminar (GBC14-11)	06.10. - 08.10.11	München
Grundlagenseminar (GBC02-12)	03.02. - 05.02.12	München
Grundlagenseminar (GBC05-12)	23.03. - 25.03.12	Hamburg
Grundlagenseminar (GBC08-12)	27.04. - 29.04.12	Augsburg
Grundlagenseminar (GBC09-12)	11.05. - 13.05.12	München
Grundlagenseminar (GBC11-12)	24.08. - 26.08.12	Hamburg
Grundlagenseminar (GBC12-12)	07.09. - 09.09.12	München

weitere Information sowie eine Anmeldung zu unseren Kursen finden Sie unter [www.nlp-businessclass.de](http://www.nlp-businessclass.de)

